

フリーコンサル案件事例（ITコンサル編）

by



目次

1. SAPロジスティクスシステム構築プロジェクト
2. 人事系ERPパッケージシステム導入支援
3. 店舗システム企画・開発のプロジェクトマネジメント
4. 基幹システムクラウド化ユーザ側PMO支援
5. インフラ統合PJリード支援
6. 大手鉄道会社イントラネット更改支援
7. インフラ関連事業における伴走支援
8. PMI支援プロジェクト
9. SFA(営業支援システム)開発支援
10. 大手損害保険会社セキュリティガバナンス運用支援
11. 食品原料メーカー向けDX支援／インフラ・セキュリティーコンサルタント
12. 大手SIer向け、脱SIに向けたマーケティング支援
13. 銀行AIプロジェクト（事業部の課題整理およびPoC推進）
14. 地方銀行向け、プロダクトガバナンスアップデート支援
15. 新規SaaSのプロダクトマネジメント支援
16. 国内大手企業における新規事業立ち上げ支援

表の見方)

項目	内容
スキルレベル目安	ファーム役職目安、年次目安
プロジェクト難易度	★が多いほど 求められるスキルレベルが高かったり 専門性が求められる ★★★ が一番難易度が高い
WLB	★が多いほど 柔軟な働き方ができる ★★★ が一番WLBが充実できる
働き方	出社・リモート頻度
単価	最大単価万円/月

1. SAPロジスティクスシステム構築プロジェクト

概要:

大規模なSAP導入プロジェクトの会計チームメンバーとして、FI/FMモジュールの実装を担当。結合テストから本番稼働まで、重要な局面でプロジェクトを支援。

項目	内容
スキルレベル目安	コンサルタント相当、3～6年目
プロジェクト難易度	★★★
WLB	★★☆
働き方	週3回都内出社
単価	最大190万円/月

必要スキル:

- SAP FI/COモジュールの知識と導入経験
- コアコンサルティングスキル

タスク:

- 結合テスト、総合テストの実施
- ユーザー受入テストの準備と実行支援
- データ移行の検討と支援

作業イメージ:

プロジェクトチームのメンバーとして、他のSAP担当者やクライアントと密接に協力しながら、システムの円滑な導入を目指す。テスト計画の立案、実行、結果分析を行い、必要に応じて調整や改善を提案。

総評:

大規模なSAP導入プロジェクトにおける重要な役割を担う案件である。FI/FMモジュールの実装やSAP FI/COの専門知識と経験を活かし、テスト・データ移行・権限設定など幅広い業務に携わりプロジェクトの成功に直接貢献できる。クライアントとの密接な協力が求められるため、コミュニケーション能力と問題解決能力がSAPのスキル同様に重要。

高額な報酬と柔軟な勤務形態も魅力的で、SAPコンサルタントとしてのキャリアを大きく前進させる絶好の機会といえる。

2. 人事系ERPパッケージシステム導入支援

概要:

人事・給与・就労に特化したERPパッケージの導入コンサルタントとして、クライアントの人事システム刷新プロジェクトをリード。

項目	内容
スキルレベル目安	コンサルタント相当、3～6年目
プロジェクト難易度	★★☆
WLB	★★★
働き方	フルリモート
単価	最大150万円/月

必要スキル:

- 人事系システム構築・要件定義・運用経験（2年以上）
- 給与計算・社会保険事務、労務管理の知識

タスク:

- クライアントのニーズヒアリングと要件定義
- システム設計と構築支援
- エンドユーザーへのトレーニング計画立案

作業イメージ:

クライアントの人事部門と緊密に連携し、現行の業務フローを分析。新システムでの改善点を提案し、スムーズな移行を支援。

総評:

人事系ERPパッケージの導入支援を通じて、クライアントの人事システムを刷新するプロジェクト。コンサルタントとして、人事・給与・就労管理に関する深い知識と経験を活かし、クライアントのニーズに合わせたシステム設計から導入までを一貫してリードする。リモートワークを基本とし、高額な報酬が見込めるため、ワークライフバランスと収入の両立が可能。

また、大規模な人事システム刷新プロジェクトに携わることで、ERPシステム導入の経験を積みキャリアアップの良い機会となる。人事業務の効率化や戦略的人材管理の実現に貢献できる、やりがいのある案件といえる。

3. 店舗システム企画・開発のプロジェクトマネジメント

概要:

大手小売企業の店舗システム刷新プロジェクトで、複数のサブプロジェクトを統括するPMOリーダーとして活躍。

項目	内容
スキルレベル目安	コンサルタント相当、3～6年目
プロジェクト難易度	★★☆
WLB	★★☆
働き方	週3回程度都内出社 (リモート頻度は要相談)
単価	最大160万円/月

必要スキル:

- PM/PLの教育経験
- 論理的なコミュニケーション力と主体性

タスク:

- POSシステムのクラウド移行管理
- クレジットサーバーと中継サーバーの統合・移行
- 3つのチームのリーダーシップ強化

作業イメージ:

複数のプロジェクトチームを横断的に管理し、各チームのリーダーの自走力を高めるコーチングを行う。技術的な課題解決と人材育成を両立させ、プロジェクト全体の成功を導く。

総評:

この案件は、大手小売企業の店舗システム刷新という重要なプロジェクトにおいて、PMOリーダーとして中心的な役割を担う。複数のサブプロジェクトを統括し、技術的な課題解決と人材育成を両立させる高度なスキルが求められる。POSシステムのクラウド移行、ポイント管理システムの統合、サーバーの統合・移行など、幅広い技術領域に関わるため、総合的なIT知識と経験が活かせる。

また、チームリーダーの育成を通じて組織全体の能力向上にも貢献できる、やりがいのある案件といえる。ハイブリッドな働き方と高額な報酬も魅力的で、プロジェクトマネジメントのスキルを大きく向上させることが可能。

4. 基幹システムクラウド化ユーザ側PMO支援

概要:

大規模企業の基幹システムをオンプレミスからクラウドへ移行するプロジェクトで、ユーザー側PMOとして全体を統括。

項目	内容
スキルレベル目安	アソシエイト相当、1～3年目
プロジェクト難易度	★☆☆
WLB	★★☆
働き方	週3回都内出社
単価	最大120万円/月

必要スキル:

- 大規模開発案件のPMO自走経験
- システム開発案件の経営レポート作成経験

タスク:

- 進捗管理と経営層への報告
- テストシナリオ作成
- ベンダーコントロール

作業イメージ:

プロジェクトの全体像を把握し、各ステークホルダーとの調整を行いながら、スムーズな移行を実現。技術的な課題と業務的な影響を常に考慮し、経営層に適切な情報提供と意思決定支援を行う。

総評:

大規模企業の基幹システムをクラウドへ移行するという重要なプロジェクトにおいて、ユーザー側PMOとして中心的な役割を担う。大規模開発案件のPMO経験やビジネスPMOでの自走経験を活かした高度なプロジェクト管理スキルが求められる案件。経営層への報告やベンダーコントロールなど、幅広い責任を担うため、コミュニケーション能力と戦略的思考が重要となる。週2日程度のリモートワークが可能で、ワークライフバランスを保ちながら高額な報酬を得られる魅力的な案件といえる。

また、大規模基幹システムのクラウド移行に関わることで、今後のキャリアにも大きく貢献する絶好の機会といえる。

5. インフラ統合PJリード支援

概要:

大手不動産グループ全体のインフラシステム統合プロジェクトで、コンサルティングリーダーとして活躍。

項目	内容
スキルレベル目安	シニアコンサルタント相当、5～9年目
プロジェクト難易度	★★★
WLB	★★☆
働き方	週3回都内出社
単価	最大190万円/月

必要スキル:

- コンサルティングファーム出身
- 進め方のガイドや論点設計・構造化・資料化スキル
- アーキテクトグループとユーザー部門の橋渡しスキル

タスク:

- 中期計画策定フェーズの推進
- インフラアーキテクトチームの意図理解と説明
- 大規模インフラ更改案件のプロジェクトリード

作業イメージ:

複雑な組織構造と技術要件を整理し、グループ全体の最適なインフラ構成を設計する。各部門の要求を取りまとめ、技術的な実現可能性と経営的な判断のバランスを取りながら、プロジェクトを前進させる。

総評:

大手不動産グループ全体のインフラシステム統合という大規模かつ複雑なプロジェクトにおいて、コンサルティングリーダーとして中心的な役割を担う。コンサルティングファーム出身者の経験と、高度なコミュニケーションスキルが求められる。技術的な知識とビジネス戦略の両面から、グループ全体の最適化を図るといった挑戦的な任務である。週3日以上の出社が必要だが、190万円/月という高額な報酬が設定されている。

技術と経営の橋渡し役として、高いレベルのプロジェクトマネジメントスキルを発揮できる案件であり、大規模インフラ更改の経験を積むことができ、今後の更なるキャリアアップにつながる。

6. 大手鉄道会社イントラネット更改支援

概要:

大手鉄道会社の社内情報システム（イントラネット）の次世代への更改プロジェクトで、PMOとして全体をリード。

項目	内容
スキルレベル目安	コンサルタント相当、3～6年目
プロジェクト難易度	★★☆
WLB	★☆☆
働き方	都内常駐
単価	120～140万円/月

必要スキル:

- 開発案件におけるPMO経験5年以上
- Sler出身

タスク:

- 業務機能全体のシステム化要件定義
- 業務機能のドキュメント標準化
- 移行切替計画/推進

作業イメージ:

10,000台超の端末を持つ大規模イントラネットの更改を指揮。閉域ネットワークからインターネット接続・クラウド利用への移行を通じて、業務利便性の向上を実現。
複数のサブシステムを統括し、一貫性のある更改計画を立案・実行する。

総評:

大手鉄道会社の大規模イントラネット更改プロジェクトにおいて、PMOとして中心的な役割を担う。
10,000台超の端末を対象とする規模の大きさと、閉域ネットワークからインターネット接続・クラウド利用への移行という技術的な挑戦が特徴。Sler出身で5年以上のPMO経験を持つ人材に適した案件であり、システム化要件定義から移行切替計画まで幅広い責任を担う。

大規模プロジェクトのマネジメント経験を積むことができ、キャリアアップにつながる貴重な機会。また、業務利便性の向上を通じて、クライアントの業務効率化に直接貢献できるやりがいのある案件である。

7. インフラ関連事業における伴走支援

概要:

エネルギー関連企業の新規プロジェクト立ち上げを支援するコンサルタントとして、市場調査から事業戦略立案まで幅広く担当。

項目	内容
スキルレベル目安	シニアコンサルタント相当、5～9年目
プロジェクト難易度	★★☆
WLB	★★☆
働き方	週3回都内出社
単価	最大200万円/月

必要スキル:

- コアコンサルティングスキル
- エネルギー事業への知見
- 大手ファーム出身

タスク:

- 市場調査の実施と分析
- 新規事業のアイデア創出
- 事業企画書の作成及びプレゼン

作業イメージ:

クライアントの経営層と密接に連携し、エネルギー市場の動向を分析。新たな事業機会を特定し、具体的な戦略と実行計画を策定する。環境変化の激しいエネルギー業界で、クライアントの競争力強化を支援。

総評:

エネルギー関連企業の新規事業開発を支援する重要な役割を担う。大手コンサルティングファーム出身経験とエネルギー業界の知見を活かし、市場調査から戦略立案まで幅広い業務を担当。環境変化の激しいエネルギー業界において、クライアントの競争力強化に直接貢献できる、やりがいのある案件である。週3回の都内出社と最大200万円/月という高額な報酬設定は、求められる高度なスキルと責任に見合ったものである。

戦略コンサルタントとしてのキャリアを大きく前進させる機会であり、エネルギー業界の変革に携わることができる魅力的な案件である。

8. PMI支援プロジェクト

概要:

大手事業会社のJV立ち上げに向けたPMI（Post Merger Integration）支援を行う。
バックオフィス構築から全社的なシステム導入まで、幅広い統合作業をリード。

項目	内容
スキルレベル目安	シニアコンサルタント相当、5～9年目
プロジェクト難易度	★★☆
WLB	★★☆
働き方	週3回都内出社
単価	最大150万円/月

必要スキル:

- PMI支援経験
- 大手コンサルティング会社出身（SCクラス以上）

タスク:

- 人事システムを含むバックオフィス機能の統合計画立案
- 各種規定の整備と統一
- 全社的なシステム導入の推進

作業イメージ:

プロジェクトマネージャーの右腕として、統合の全体像を把握し、各部門との調整を行う。
文化の異なる組織の融合を促進し、シナジー効果を最大化するための施策を提案・実行する。

総評:

このPMI支援プロジェクトは、大規模なJV立ち上げにおける重要な役割を担う。経験豊富なコンサルタントが求められ、バックオフィス機能の統合から全社的なシステム導入まで、幅広い統合作業を主導する。
プロジェクトの成功には、組織文化の融合、効率的な業務プロセスの構築、そしてシナジー効果の最大化が不可欠である。

PMIの各フェーズ（計画、実行、安定化）を適切に管理し、統合後の企業価値向上を実現することが期待される。また、AI技術の活用も視野に入れ、プロジェクト管理の効率化や意思決定の支援を検討することも重要である。

9. SFA(営業支援システム)開発支援

概要:

Salesforce関連システムの開発支援を行い、クライアントのSalesforceビジネス拡大を技術面からサポート。

項目	内容
スキルレベル目安	コンサルタント相当、3～6年目
プロジェクト難易度	★☆☆
WLB	★★★
働き方	フルリモート
単価	最大120万円/月

必要スキル:

- Salesforce関連プロジェクトでの経験（顧客要件ヒアリング、システムアーキテクチャ検討、開発リーダーなど）
- ドキュメンテーションスキル

タスク:

- 顧客要件のヒアリングとコンサルティング
- システムアーキテクチャの設計
- 開発チームのリーダーシップ
- 標準機能を中心とした開発作業

作業イメージ:

クライアントの営業プロセスを深く理解し、Salesforceの機能を最大限に活用したSFAシステムを設計・構築する。技術的な課題解決と同時に、ユーザーの利便性向上を常に意識しながら開発を進める。

総評:

Salesforce関連システムの開発支援を通じて、クライアントのビジネス拡大を技術面から支える重要な役割を担う。Salesforceプロジェクトの経験やシステムアーキテクト経験を活かし、要件定義から設計、開発リーダーシップまで幅広い業務を担当。フルリモートでの勤務が可能で、最大120万円/月という高額な報酬が設定されている。Salesforceの専門知識を深め、大規模なSFAシステム開発プロジェクトでリーダーシップを発揮できる案件である。

クライアントの営業プロセス改善に直接貢献し、技術的スキルとビジネス理解力を両立させながら、キャリアを大きく前進させることができる魅力的な案件といえる。

10. 大手損害保険会社セキュリティガバナンス運用支援

概要:

大手損害保険会社のセキュリティ・ガバナンス統括部署で、グループ会社全体のセキュリティ運用を推進。

項目	内容
スキルレベル目安	コンサルタント相当、3～6年目
プロジェクト難易度	★★☆
WLB	★★☆
働き方	週3回都内出社
単価	最大120万円/月

必要スキル:

- セキュリティ・ガバナンスの基礎知識
- 多数のステークホルダーとのコミュニケーション力

タスク:

- グループ会社のセキュリティポリシー策定支援
- セキュリティインシデント対応プロセスの確立
- セキュリティ教育プログラムの企画・実施
- 定期的なセキュリティ評価とレポーティング

作業イメージ:

グループ全体のセキュリティレベルのため各社の現状分析から改善策の提案、実施までを一貫して担当。経営層への報告や外部監査対応等の幅広い業務をこなし、組織全体のセキュリティ意識向上に貢献する。

総評:

大手損害保険会社のグループ全体のセキュリティガバナンスを強化する重要な役割を担う。近年、金融機関を狙ったサイバー攻撃が増加しており、特に顧客の機密情報を多く扱うため、セキュリティ対策の重要性が高まっている。本案件では、セキュリティポリシーの策定からインシデント対応、教育プログラムの実施まで幅広い業務を担当し、グループ全体のセキュリティレベル向上に貢献する。

多様なステークホルダーとのコミュニケーション能力が求められる一方で、セキュリティの専門知識を活かしてキャリアを発展させる絶好の機会といえる。柔軟な働き方と高額な報酬も魅力的で、セキュリティ分野でのスキルアップとキャリア構築を目指す方にとって、非常に価値のある案件である。

11. 食品原料メーカー向けDX支援

概要:

食品原料メーカーの全社的なデジタル戦略、BPR戦略、インフラ・セキュリティ戦略の立案と実行を支援。

項目	内容
スキルレベル目安	シニアコンサルタント相当、5～9年目
プロジェクト難易度	★★☆
WLB	★★☆
働き方	ハイブリッド（週3回程度都内出社、リモート頻度は要相談）
単価	最大150万円/月

必要スキル:

- インフラ、セキュリティ領域における上流～下流一貫の経験
- コンサルタントとしての現状AsIs把握、ToBe具体化能力

タスク:

- 各拠点への巡回訪問と現場課題のヒアリング
- 効果検証とTo-Be状態の具体化
- 守るべき情報の実態把握と業務・情報実態の明確化
- デバイス・インフラの経費削減策の立案と実行

作業イメージ:

全国の拠点を巡回し、現場の声を直接聞きながら、実効性の高いDX戦略を策定。レガシーシステムの刷新からセキュリティ強化まで、幅広い視点で企業のデジタル化を推進。

総評:

食品原料メーカーの全社的なDXを推進する重要な役割を担う。インフラとセキュリティの専門知識を活かし、企業全体のデジタル戦略、業務改革（BPR）、そしてセキュリティ強化を一体的に推進する。10年以上のプロジェクトマネジメント経験を持つ上級コンサルタントにとって、自身のスキルを最大限に発揮できる案件といえる。全国の拠点を巡回し、現場の実態を把握しながら戦略を立案・実行するため、幅広い視野と柔軟な思考力が求められる。

食品業界のDXを牽引する重要な役割を担うことができ、コンサルタントとしてのキャリアを盤石とさせる絶好の機会となる。

12. 大手SIer向け脱SIに向けたマーケティング支援

概要:

大手SIerの新規ビジネス領域開拓を支援するマーケティングコンサルタントとして、市場調査から提案資料作成まで幅広く担当。

項目	内容
スキルレベル目安	アソシエイト相当、1～3年目
プロジェクト難易度	☆☆☆
WLB	★★★
働き方	フルリモート
単価	最大120万円/月

必要スキル:

- マーケティング支援経験（最重要）
- コンサルタントとリサーチャーの両方の視点

タスク:

- 市場調査とマーケット分析
- サービス提案資料の作成
- 組織の強みの整理と価値の明確化
- 破壊的提案の立案

作業イメージ:

SIビジネスにとらわれない新しい視点で、クライアントの既存資産を活かしつつ新たなサービス価値を創出。マーケット分析を通じて成長可能性の高い領域を特定し、具体的なサービス提案へと落とし込む。

総評:

大手SIerの事業転換を支援する重要な役割を担う。従来のSIビジネスモデルから脱却し、新たな成長領域を開拓するという挑戦的な取り組みに携わる。マーケティングの専門知識とコンサルティングスキルを融合させ、クライアントの強みを活かした革新的なサービス提案が求められる。基本的にリモートワークで、柔軟な働き方が可能。最大120万円/月という高額な報酬も魅力的。

IT業界の変革期において、大手SIerの未来を左右する重要なプロジェクトに参画できる貴重な機会といえる。マーケティングコンサルタントとしてのキャリアを大きく前進させ、IT業界の新たなトレンドを創出する可能性のあるやりがいのある案件である。

13. 銀行AIプロジェクト（事業部の課題整理およびPoC推進）

概要:

銀行の事業部門におけるAI活用プロジェクトで、課題整理からPoC（概念実証）実施までを推進。

項目	内容
スキルレベル目安	コンサルタント相当、3～6年目
プロジェクト難易度	★★☆
WLB	★☆☆
働き方	都内常駐
単価	最大150万円/月

必要スキル:

- 生成AI関連知識
- 課題整理と解決策導出能力
- スクラムマスターとしての推進力
- 開発指示と要件定義スキル

タスク:

- 事業部の業務課題をAIで解決する取り組み推進
- アプリケーション構築支援
- スクラム形式でのPoC推進

作業イメージ:

事業部門と密接に連携し、AIを活用した業務改善の可能性を探る。課題の本質を見極め、適切なAIソリューションを提案・実装。スクラム開発手法を用いて、迅速かつ柔軟にPoCを進める。

総評:

この案件は、銀行業界におけるAI活用の最前線で活躍できる貴重な機会となる。特に生成AIなど最新のAI技術を活用し、銀行の業務課題解決に直接貢献できるプロジェクトである。スクラムマスターとしての役割も担うため、アジャイル開発手法の実践的な経験を積むことができる。高度な技術知識と柔軟な問題解決能力が求められる一方で、150万円/月という高額な報酬が設定されている。

都内での常駐勤務となるが、銀行業界のデジタル変革を推進する重要な役割を担うことができ、AIコンサルタントとしてのキャリアを大きく前進させる絶好の機会といえる。

14. 地方銀行向けプロダクトガバナンスアップデート支援

概要:

金融庁のプロダクトガバナンス改定に対応するため、地方銀行のガバナンス体制をアップデート。

項目	内容
スキルレベル目安	アソシエイト相当、1～3年目
プロジェクト難易度	☆☆☆
WLB	★★★
働き方	ハイブリッド（基本リモート、月1程度地方出張）
単価	120万円/月

必要スキル:

- 顧客データの可視化、分析、示唆導出経験（クラスター分析等）
- データ分析設計経験

タスク:

- 顧客データを活用した可視化、グラフ化、分析
- クラスター分析等による示唆導出
- データ分析設計

作業イメージ:

地方銀行の顧客データを多角的に分析し、新たなプロダクトガバナンスに必要な洞察を導き出す。データ可視化ツールを駆使して、経営層にも理解しやすい形で分析結果を提示。

総評:

金融庁の規制変更に対応するため、地方銀行のプロダクトガバナンス体制を刷新する重要なプロジェクトである。データアナリストとしての専門知識と経験を活かし、顧客データの詳細な分析を通じて、銀行の経営戦略に直接影響を与える洞察を提供する機会となる。主にリモートワークで柔軟な働き方が可能であり、必要に応じて地方へのお出張もある。また、月額120万円という高額な報酬も魅力的。

金融業界のデータ分析スキルを磨きながら、規制対応という重要な課題に取り組むことができ、キャリアアップにつながる貴重な経験となる。

15. 新規SaaSのプロダクトマネジメント支援

概要:

既存事業の強みを活かした新規Techサービスの開発をリードするプロダクトマネージャーとして活躍。

項目	内容
スキルレベル目安	コンサルタント相当、3～6年目
プロジェクト難易度	★☆☆
WLB	★★★
働き方	週3回リモート (時差出勤あり)
単価	130万円/月

必要スキル:

- 新規開発段階からのプロダクトマネジメント経験（2年以上）
- UXからUI設計までの詳細要件定義経験
- データ分析に基づく課題抽出と改善計画立案能力

タスク:

- 経営陣と連携した企画・戦略立案
- 機能開発、改善、サービス企画の優先度付けと要件定義
- プロダクトチームのリーダーシップ

作業イメージ:

既存事業の強みを理解しつつ、新しい技術を活用した革新的なSaaSプロダクトの構想を練る。ユーザーニーズとビジネス目標のバランスを取りながら、迅速な開発サイクルを回していく。

総評:

既存事業の強みを活かしながら新規Techサービスを開発するプロダクトマネージャーの役割を担う重要な機会である。2年以上のプロダクトマネジメント経験を持つ方にとって、キャリアを大きく前進させる絶好のチャンスとなる。UXからUIまでの幅広い設計経験とデータ分析スキルを活かし、革新的なSaaSプロダクトの開発をリードする。経営陣との直接的な連携や、プロダクトチームのリーダーシップを取る経験は、将来的なキャリアアップにも大きく貢献する。

柔軟な働き方と高額な報酬も魅力的で、プロダクトマネジメントのスキルを大きく向上させながら、新規事業の成功に直接貢献できる、やりがいのある案件である。

16. 国内大手企業における新規事業立ち上げ支援

概要:

国内屈指の大手企業でBtoBおよびBtoCの新規事業立ち上げプロジェクトをリード。

項目	内容
スキルレベル目安	シニアコンサルタント相当、5～9年目
プロジェクト難易度	★★☆
WLB	★★☆
働き方	都内常駐
単価	最大150万円/月

必要スキル:

- コンサルティングファームでのSC～Mクラス相当のコアコンサルティングスキル
- 新規事業立ち上げ経験
- 高度なコミュニケーションスキル

タスク:

- VCやCVCを巻き込んだファイナンス戦略の立案
- 新規プロダクトの構想から推進までの一貫した管理
- 投資判断/承認業務の実施
- 経営層へのレポーティング

作業イメージ:

大手企業の経営資源を活用しつつ、スタートアップのような俊敏性を持って新規事業を立ち上げる。社内外の多様なステークホルダーと協働し、革新的なビジネスモデルを構築・実行する。

総評:

国内トップクラスの大手企業における新規事業立ち上げを主導する重要な役割である。BtoBとBtoCの両方をカバーする幅広い視野と、コンサルティングファームでの上級レベルの経験が求められる。VCやCVCとの連携、ファイナンス戦略の立案、新規プロダクトの構想から実行まで、事業開発の全プロセスに携わる貴重な機会となる。高度なコミュニケーションスキルと英語力を活かし、多様なステークホルダーとの協働が期待される。常駐での勤務となるが、最大150万円/月という高額な報酬が設定されている。

大企業の資源とスタートアップの俊敏性を融合させる挑戦的な役割であり、新規事業開発のスキルを大きく向上させることができる魅力的な案件である。

フリーコンサル案件事例(ITコンサル編)

発行日:2025 年 4 月 1 日

発行者:Acrosstudio株式会社

本レポートを無断で複写、複製(コピー)、引用することは著作権法上での例外を除き、禁じられています。また代行業者等の第三者に依頼してWEB上で公開するなどすることは、たとえ個人の利用であっても一切認められていません。

本レポートは、一般的なガイダンスの提供のみを目的としており、詳細な調査や専門的な判断の実行の代用とされることを意図したものではありません。Acrosstudioは、本書を信頼した結果として組織または個人が被ったいかなる損失についても、一切責任を負わないものとします。

本レポートの中で使用されているデータは、第三者のソースから得られている場合があり、Acrosstudioはかかるデータに対する独自の検証、妥当性確認、または監査は行っていません。かかるデータを使用して得られた結果は「そのままの状態」で提供されており、Acrosstudioは明示的にも黙示的にも、それを明言したり保証したりするものではありません。